

+

Scarica qui  
la nuova App  
di realtà  
aumentata  
di Digitalic



# CISCO E COMPUTER GROSS PREPARANO UN ANNO DI SUCCESSI



## CONTATTI

COMPUTER GROSS | COMPUTER NESSOS



Scansiona il QrCode  
per vedere il video

[www.computergross.it](http://www.computergross.it)

Via del Pino 1  
50053 Empoli (FI)  
Tel. 0571-9977  
Fax 0571-997 333



**I**l simbolo di Cisco è un ponte, “ed è proprio questo che gli innovatori devono fare: costruire ponti, unire mondi che sembravano lontani, liberare nuove energie portando la tecnologia in territori inesplorati”: questo è il messaggio di Carlo Alberto Carnevale Maffè, professore di SDA Bocconi che ha partecipato al Kick Off 2014 di Cisco con Computer Gross. “Il compito di coloro che operano nel mondo della tecnologia non è più quello di fare gli elettricisti, ma di indirizzare i bisogni delle imprese. Allo stesso tempo, il budget a cui bisogna guardare non è quello dedicato all’IT, ma il Pil di una nazione per ogni attività può comunque essere migliorato attraverso la tecnologia”. Da sempre Computer Gross e Cisco collaborano per portare al canale IT non solo nuovi prodotti, ma anche nuove idee. Il Kick Off 2014, che si è

tenuto a Forte dei Marmi nel prestigioso stabilimento Twiga, è stato un esempio perfetto di come questa collaborazione porti valore ai rivenditori, indirizzandoli verso un nuovo modo di rivolgersi al mercato. Federico Grassi, General Manager di Computer Nessos, era il “padrone di casa” e ha introdotto i lavori insieme a Eric Moyal, Direttore dei canali di vendita indiretta di Cisco Italia. “Il Kick Off 2014 è stato un momento molto importante – ha detto Gassi – perché stiamo assistendo ad un’evoluzione significativa del modello di business. Questa trasformazione dovrà essere portata sul mercato dai partner Cisco e Computer Nessos è al loro fianco, offrendo tutto il supporto che tali cambiamenti rendono necessario”.

## NUOVE STRADE

L’evoluzione delle reti è ormai evidente. “Il mondo delle connessioni è cambiato in modo

radicale – ha sottolineato Giorgio Campatelli, Channel Country Leader di Cisco Italia, - basti pensare ai collegamenti dei cellulari e agli oggetti che comunicano sulla rete creando l’Internet of Things. Tutto ciò influisce profondamente sulla tecnologia e anche sul nostro modo di vivere, perché modifica, ad esempio, la gestione delle cose, che in futuro saranno sempre più dotate di sensori in grado di comunicare e di fornire informazioni circa il loro stato e il loro funzionamento. La rete diventa intelligente e svolge una serie di attività nuove. L’attività dei partner Cisco assume pertanto un ruolo essenziale: sono loro che dovranno portare questa nuova visione e struttura della rete alle imprese. Cisco già oggi è in grado di fornire tutta la tecnologia necessaria, che è completamente aperta agli standard perché l’integrazione di strumenti eterogenei sarà

*A Forte dei Marmi le due società hanno dato il “calcio d’inizio” al nuovo anno, che sarà caratterizzato da grandi cambiamenti. Si modifica il ruolo della tecnologia, delle reti e quindi del canale IT, ma ci sono tutti gli strumenti per competere al meglio*



Da sinistra:

**MICHELE FESTUCCIA,**

Solution LEd Leader di Cisco Italia;

**ALBERTO DEGRADI,**

Infrastructure Architecture Leader

Borderless Network e Data Center ;

**GIORGIO CAMPATELLI,**

Channel Country Leader di Cisco Italia;

**FEDERICO GRASSI,**

General Manager di Computer Nessos

una delle chiavi dello sviluppo futuro”. Proprio l’integrazione di soluzioni diverse ha dato vita ad un progetto unico, BizMall, realizzato da Cisco e Computer Gross. “BizMall è un hub – ha spiegato Michele Festuccia, Solution Led Leader di Cisco Italia, - una realtà in cui tutti i rivenditori possono trovare delle soluzioni nel campo del cloud, delle reti intelligenti e dei sensori, che possono essere poi proposte ai loro clienti. Queste soluzioni sono state realizzate da vari partner di Cisco e Computer Gross e anche da alcune startup innovative, dopodiché sono state messe a disposizione di altri. BizMall è quindi una concreta occasione per entrare subito in un mercato più ampio, quello delle soluzioni di business. In BizMall si incontrano le competenze del canale e, per chi già sviluppa questo tipo di soluzioni, la tecnologia è inoltre un’occasione per trovare nuovi strumenti

di espansione attraverso altri rivenditori”.

Con questi cambiamenti in atto anche il data center modifica il proprio ruolo, rimanendo però centrale nello sviluppo delle imprese. “Bisogna sottolineare - ha detto Alberto Degradi, Infrastructure Architecture Leader Borderless Network e Data Center - che, oggi più che mai, il data center è un elemento importante, che non va visto solo in termini tecnologici ma come strumento in grado di abilitare le trasformazioni di business. Per questo deve essere flessibile, cioè deve avere la capacità di sfruttare al meglio le risorse presenti, e agile, ovvero deve essere in grado di mettere a disposizione dell’azienda le applicazioni utili per l’attività. Per rispondere a queste due esigenze è fondamentale la virtualizzazione, che da aspetto tecnico si trasforma in nuova capacità di azione per le varie linee di business”.

## I PREMI

Computer Gross, attraverso Computer Nessos, ha messo a disposizione dei rivenditori tutti gli strumenti formativi e di supporto in grado di aiutarli ad entrare da protagonisti nel nuovo panorama delle reti. Queste attività sono valse all’azienda anche un premio internazionale: Computer Gross ha ricevuto, infatti, il riconoscimento mondiale “Cisco WorldWide Collaboration Distributor of the Year”. L’award assegnato “testimonia la consolidata e vincente Partnership con Cisco, che ha permesso nel tempo di trasferire valore non solo su tecnologie mature e consolidate, ma soprattutto su soluzioni innovative come quelle legate al mondo della Collaboration, che hanno reso possibile anticipare i trend di mercato e cogliere insieme ai Partner le numerose opportunità che si presentano ogni giorno”. ■